

## **INGRAM MICRO INC. LATIN AMERICA** FORMULARIO DE SOLICITUD DE DISTRIBUCION

MICRO	Œ

SE DEBE LLENAR POR COMPLETO EL FORMULARIO ANTES DE ABRIR UNA CUENTA Y COTIZAR PRECIOS.

Si no tiene por finalidad revender los productos que o Ingram Micro, nosotros, como distributor no podremo cuenta para usted.		☐ Se a	formularios deben ser legibles y llenarse por completo aplica un cargo por apertura de cuenta de \$50,00. cuentas se revisan a los seis meses de haberse abierto
SECCIÓN 1.A – INFORMACIÓN DE LA COMPA	ÑÍA		
1a. ¿Cuál es el nombre completo y registrado de su com	npañía?		
1b. ¿Cuál es el nombre comercial o el nombre "DBA/Doi	ng Business As" (F	łaciendo negoc	— cios bajo el nombre de)?
1c. ¿Esta compañía ya tiene una Cuenta Ingram Micro?	Sí 🗆 No	Si responde s	sí, indique el No. de Cuenta:
d. ¿Su compañía es la casa matriz o la subsidiaria de otra compañía? 🗆 Sí 🗆 No			
Si responde sí, indique la compañía y ubicación			
2a. ¿Cuál es la dirección completa registrada de su com Dirección:	•		·
Ciudad, Estado o Provincia:	Ciudad, Es	stado o Provinci	ia:
Código Postal: País:			
Teléfono: Fax:	Teléfono:		Fax:
Dirección de sitio de Internet:			
¿La dirección de <b>FACTURACIÓN</b> y la dirección de <b>ENVÍO</b> es la n	nisma? 🗆 SÍ 🗆 NO	) (Si responde no	o, complete la Pregunta 2.b.)
SECCIÓN 1.B - ESTRUCTURA DE LA COMPAÑ	<u>ÍA</u> □ Socio Anór		Responsabilidad
Lugar de constitución	Número de ID	de Impuesto Co	orporativo:
Tipo de empresa:	Número d	e Certificado de	e Reseller:
Fecha en que comenzó la empresa:		Bajo dueño act	tual desde (fecha):
Propiedad:   Arrienda   Es propietario			
El cliente acuerda notificar a Ingram Micro, por esc hábiles.	rito, cualquier ca	ambio de titu	laridad de su empresa dentro de los diez (10) dí
SECCIÓN 1.C – INFORMACIÓN DEL PROPIET	ARIO/FUNCIO	NARIO (Si	son más de 2, adjunte otra hoja)
Nombre:	Porcentaje	e de titularidad:	: No. de Seguro Social:
Cargo:	Teléfono l	Particular:	
Dirección particular:	Correo ele	ectrónico:	
Estado:	Fecha de	nacimiento:	Licencia de conducir:
Ciudad, Estado o Provincia:	Pasaporte	No.:	País:
Código Postal: País:	-		
¿Alguna vez se presentó a quiebra? 🗆 Sí 🗆 No	Si responde Sí,	¿bajo qué nom	nbre año?
Nombre:	Porcenta	aje de titularida	id: # de Seguro Social (ID):
Cargo:	Teléfono	particular:	
Dirección particular:	Correo e	lectrónico:	
Estado:	Fecha de	e nacimiento:	Licencia de conducir:
Ciudad, Estado o Provincia:	No. Pasa	aporte.:	País:
Código Postal: País:	-		
¿ Alguna vez se presentó a quiebra? □ Sí □ No	Si respondió Sí	, ¿bajo qué nor	mbre Año?
Latin American Division – Solicitud del Reseller		m Micro Inc. a 1 de 6	LAresellerAPP.doc Fecha de Revisión: 10/31/2003

SE	SECCIÓN 1.D – NATURALEZA DE SU EMPRESA				
1.	¿Su compañía pertene	ce a la industria de TI	I? □ Sí□ No Si respondió No	o, ¿cuál es el principal mercado?	
Mar	que todas las categorías	que mejor describan	a su <b>Compañía</b> .		
□R	Reseller Corporativo	□ Exportador	☐ Comerciante de venta	□ VAR / Consultor de	□ Otro:
	Concesionario / orista	□ Fabricante	masiva	Sistemas  Distribuidor mayorista	
2.	¿Qué categoría describ	ne mejor la afiliación d	le titularidad de su compañía?:		
۷.	-	-	•	icias  Reseller Independiente	□ Cadena operada por su dueño
3.	Enumere todos los pro	veedores o fabricante nder los productos. M	es de TI a los cuales les compra.	Note que algunos programas de pro se apliquen. Enumere todos los nú	oveedores requieren números de
	□ 3COM #_		□ IBM #	NORTEL	#
		#		SYMANTEC OTRO	# #
4. ( <b>M</b> a	arque sola una (1) res	spuesta.)	\$50,000   \$150,000 - \$ \$99,999   \$200,000 - \$ \$149,999   \$250,000 - \$	es mensuales de productos de comp \$199,999	999
	□ \$10,000 - \$24,999	s100,000 -	- \$149,999	499,999	
5.	-	•	da soporte principalmente?. (Ma		
	□ MAC/OS □ DOS	S	□ OS/2 □ WINDOWS / WIN	DOWS NT UNIX LINUX	□ OTRO
6.				pañía, si los hubiera? (Marque <b>TOD</b>	O lo que se aplique)
	☐ CAD/CAM ☐ Educación ☐	Data Warehousing Vídeo Digital Imágenes de docume Telefonía computariza	☐ Gobierno entos ☐ Salud		ación   Distribución mayorista lóvil   Vídeo Conferencia e Ventas
7.	Segmentación de la en	npresa: ¿Qué porcen	taje de sus ventas corresponde a	estos mercados? (El total deberá	equivaler a 100%)
	☐ Empresas mediar☐ Fortune 1000	nas/pequeñas	% Usuarios del ho		ación% %
	☐ Fortune 1000		%   Gobietito	% □ Otro	%
8.	¿Cuántas personas em		□ 1-5 □ 6-10 □ 11-20		101+
9.				Ventas Brutas Actuales Hasta la Fec	:na (USD): \$
Térr Se o	minos Solicitados:	pago/Transf. Cablegrá ern Union – QUICK P/ que de la compañía	AY Términos Netos -	GO POR TELÉFONO   Tarjeta de l'inea de crédit derar Términos Netos, pago por ch	co: \$
		S ETNANCTEDOS.	– REFERENCIAS BANCARI	'AC	
	mbre:				
Dire	ección:		Direction:		
	dad, Estado o Provincia:		Ciudad Fo	stado o Provincia:	
	ligo Postal:			stal:País:	
	ntacto:			stai i dis	
	éfono: :			Fax:	
	enta #:			1 ax	
Clave bancaria o No. ABA.:					
esta	dos de ingresos. Los Propie	tarios/Funcionarios del s	solicitante deben certificar que los est	solicitantes de crédito. Los estados fa diocifinancieros no calificados son verda eben incluir los períodos de los estados	aderos y están completos, y que han sido
Lati	n American Division – So	olicitud del Reseller	Ingram Mig	cro Inc.	LAresellerAPP.doc

Página 2 de 6

Fecha de Revisión: 10/31/2003

Nota: Se requiere un mínimo de dos refe referencias para recibir términos de créd	rencias comerciales de la industria de la TI para proc to.	esar esta solicitud. Se requiere un mínimo de tres
Nombre:	Contacto:	
Dirección:	Teléfono:	Fax:
	Cuenta No.:	
Ciudad, Estado o Provincia:	Límite de crédito:	Términos:
Código Postal: País:		
Nombre:	Contacto:	
Dirección:		Fax:
	Cuenta No.:	
Ciudad, Estado o Provincia:		Términos:
Código Postal: País:		
Nombre:	Contacto:	
Dirección:		Fax:
Ciudad, Estado o Provincia:		Términos:
Código Postal: País:		
SECCIÓN 3.C – MÉTODO DE PAG	50	
contrario procesar esta solicitud, e incluso, ent ndividuo suscrito por el presente presta su co crediticia de dicho individuo como ejecutivo pr	re otras cosas, autoriza a contactar a terceros con respecto esentimiento a Ingram para que éste use los informes del de ncipal, propietario o garante o semejante en relación con la	
-irma	Escriba Nombre en letra de imprenta	Cargo Fecha
-irma	Escriba Nombre en letra de imprenta	Cargo Fecha
relación con la cuenta de crédito que el S	olicitante posea con Ingram, cargando dichos monto de cobranza en caso que el vencimiento de los mont	za a Ingram a cobrar todo o cualquier monto pendien s a las tarjetas de crédito o compra que se establecer os adeudados supere los 30 días desde la fecha de
Nombre de tarjeta	Número de tarjeta	Fecha de vencimiento de tarjeta
Nombre del titular (en imprenta)	Firma del titular	Cargo
Nombre de tarjeta		
	Número de tarjeta	Fecha de vencimiento de tarjeta
Nombre del titular (en letra de imprenta)	Número de tarjeta Firma del titular	Fecha de vencimiento de tarjeta  Cargo

cuenta de en caso q	de la cuenta corriente del suscrito, en forma incondicional, e crédito que el Solicitante posea con Ingram, debitando di ue el vencimiento de los montos adeudados supere los 20 le su banco.	chos montos de la cuenta corriente que se indica	a a continuación. Ingram usará este método de cobranza
Nombre	del titular de la Cuenta (en letra de imprenta):	Nombre del Banco:_	
Direcció	n:	_Dirección:	
Ciudad,	Estado o Provincia:	Ciudad, Estado o Provincia:	
Código F	Postal: País:	Código Postal: País	s:
Fecha:_		Teléfono:	
Cargo: _	Date:	_	
CECCI	ÓN 4 – SITIO WEB WWW.MI.INGRAMMI	CRO COM ACTIVACIÓN DE ID I	DE ACCESO V CONTRACEÑA
mantener usuarios i encuentra que se ao Para solio Asistencia Comuníqu	uese con los representantes de ECS en el horario de 8:00 a	comercio electrónico) de su compañía. También rios en su compañía, y de nombrar un administr na autorizada para contactar a Asistencia al Clie ón. Los otros asociados también pueden comuni e comercio electrónico de Ingram Micro, el admir lamar a la línea gratuita (866) 603-6199, o por olum. a las 6:00 p.m. EST.	se ocupará de solicitar nuevas ID de usuario para los rador de respaldo si el administrador primario no se inte de Soluciones-e (ECS) de Ingram Micro para solicitar icarse con los analistas de ECS por preguntas de soporte. nistrador de usuarios deberá comunicarse con el Dpto. de correo electrónico al la.CustomerService@ingrammicro.com
	OS: Enumere las personas autorizadas para tener acceso por separado si son más de 2.	a información de Ingram Micro, o para tener aco	ceso a nuestro sitio web para colocar pedidos. Adjunte
	ISTRADOR DE USUARIOS:		
Contacto	de Cuentas a Pagar:	No. TeléfonoCorre	eo electrónico
Acceso a	a Web (Marque todo lo que corresponda) 🗆 Acceso	solo para ver $\ \square$ Acceso para compras	□ Estados (Información Ctas/P)
Acceso	TAB	da)   Acceso solo para ver   Acceso  DE COMERCIO DE EXPORTACIÓ	o para compras  N a Sección 5.B.
		s a Ingram Micro fuera de su país de resid	
SECCI	<u>ÓN 5.A CUESTIONARIO DE CUMPLIMIEN</u>	TO DE LAS NORMAS DE COMERC	IO INTERNACIONAL
Como sol solicitud o informaci		r demoras en el procesamiento de su solicitud, e	escriba en letra de imprenta y de manera legible toda la
1.	Indique los nombres específicos de los países don ejemplo, indique Las Bahamas, no el Caribe, o Eg		ngram Micro. No los enumere solo por región. Por
2.	Suministre una lista general de los productos que	planea comprar a Ingram Micro para reve	nder a sus clientes:
3.	¿Es dueño en forma parcial o total de <u>otra</u> empre		
	Si respondió Sí, mencione el nombre y país donde	ese encuentra la empresa (no use abreviat	turas):
4.	Marque todos los puntos que mejor describan su	base de clientes a quien exporta.	
_	□ Usuarios del hogar	er	·
5.	¿Planea revender los productos comprados a Ingr		
	Comentarios:		
Latin Am	nerican Division – Solicitud del Reseller	Ingram Micro Inc. Página 4 de 6	LAresellerAPP.doc Fecha de Revisión: 10/31/2003

Indique el nombre, número de teléfono y de fax, dirección de correo electrónico de la persona que más conozca sobre el cumplimiento de las normas de comercio internacional en su compañía.
Nombre del Contacto: No. Teléfono: Correo electrónico:
SECCIÓN 5.B INFORMACIÓN DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS DE COMERCIO
Como asistencia a nuestros clientes que revenden productos de tecnología y computación, esta información tiene por finalidad poner en su conocimiento importantes reglamentaciones de cumplimiento de normas de comercio. La siguiente información se relaciona principalmente con el Departamento de Comercio de EE.UU., Dirección de Industria y Seguridad (BIS). Para garantizar que comprende las reglamentaciones de su país específico, consulte con la agencia local apropiada de cumplimiento de las normas de comercio. El Reseller debe asegurarse de que sus transacciones de reventa no violen las reglamentaciones de control de exportación dictadas por la legislación del gobierno local o de EE.UU.
Clasificación del Producto El nivel de control que se aplica a una transacción se determina por la clasificación del producto designada por el gobierno en combinación con el país de destino. En base a la clasificación del producto, ciertos productos de tecnología, computación y telecomunicaciones podrán requerir la aprobación formal de una licencia de exportación, según se define en el alcance de las reglamentaciones aplicables. Estos productos incluyen sin limitación, productos de computación que contengan altos niveles de funcionalidad de encriptamiento, ciertos productos de infraestructura de redes que se usan en altos volúmenes de telecomunicaciones y administración de la información, o productos que se exportan a usuarios finales de gobiernos extranjeros. Debe conocer la clasificación del producto para determinar si existen restricciones a la exportación o re-exportación.
Control de Cumplimiento de la Base de Clientes – Sepa quién es su Cliente Los productos que se compren a Ingram Micro no deben venderse a cualquier persona, entidad o empresa que aparezca en alguna de las listas de rechazo publicadas por las autoridades que rigen la transacción, inclusive el gobierno local. Es ilegal que una compañía estadounidense o sus subsidiarias extranjeras realicen negocios de exportaciones con una compañía o individuo publicado en la Lista de Rechazados, Lista de Entidades, Lista de Nacionales Especialmente Designados o Lista de Prohibidos del Gobierno de EE.UU.
Control del País de Destino Usted no podrá, sin una licencia, exportar o re-exportar productos Ingram Micro a destinos sujetos a embargo y países que apoyan a terroristas, los cuales han sido identificados como Cuba, Irán, Irak, Corea del Norte, Libia, Sudán y Siria. Para mayor información, comuníquese con la Embajada o el Consulado de EE.UU.
No Proliferación de Armas de Destrucción Masiva (WMD) El control de no proliferación se basa en reglamentaciones detalladas que abarcan el uso final de productos y actividades del usuario final. El control de no proliferación se dictó para garantizar que las transacciones de reventa no involucren los usos finales prohibidos de armas nucleares, misiles, químicas o biológicas y/o usuarios finales sin la debida licencia emitida por el Gobierno de EE.UU. o gobierno local. Usted no podrá, sin licencia, a sabiendas, revender o poner cualquier artículo a disposición de usuarios finales involucrados en actividades de proliferación. Dichas transacciones sin licencia son ilegales.
<u>Guía de Control de Alto Riesgo de Desviación</u> Una firma no podrá exportar, re-exportar o transferir cualquier artículo si la misma sabe que el cliente re-exportará o transferirá ese artículo sin la debida licencia. Es ilegal a sabiendas, poner a disposición de personas o compañías fantasma que planean desviar productos a destinos, usuarios finales o usos finales no autorizados, incluida la proliferación de armas nucleares, misiles, químicas y biológicas.
Lista de Países del Grupo D del Gobierno de EE.UU.  La Lista de Países del Grupo D identifica a aquellos países donde los EE.UU. tienen interés de seguridad nacional o proliferación sobre la base de las actividades, que incluyen entre otras, proliferación nuclear, desarrollo de tecnología de misiles y desarrollo de armas biológicas y químicas. Basándose en este interés, el Gobierno de EE.UU. restringe las exportaciones o re-exportaciones que harían un aporte material a cualquiera de estas actividades en los Países del Grupo D. Dependiendo del Número de Clasificación de Control de Exportación asignado al producto, ciertos productos de tecnología, computación y telecomunicaciones pueden requerir una aprobación formal de una licencia de exportación de la Dirección de Industria y Seguridad. La Lista de Países del Grupo D está disponible en el Suplemento No. 1, Parte 740 de las Reglamentaciones de Administración de Exportación. Para mayor información, comuníquese con la Embajada o el Consulado de EE.UU. más cercano.

## SECCIÓN 6 – ACEPTACIÓN DE TÉRMINOS

## **ACEPTACIÓN DE LOS TÉRMINOS Y CONDICIONES**

Reconocemos y confirmamos que:

- Hemos respondido a las preguntas de esta Solicitud de Reseller con la información correcta. También hemos leído las páginas 4 y 5 de esta solicitud y manifestamos nuestra aceptación a su contenido al igual que reconocemos las restricciones impuestas a la reventa de los productos que nuestra compañía compró a Ingram Micro. En particular nos comprometemos a no vender productos comprados a Ingram Micro a países, compañías o para fines que violen las reglamentaciones de control de exportación, dictadas por la legislación del gobierno local o de los Estados Unidos de América.
- 2. Aceptamos notificar a Ingram Micro Inc. inmediatamente y por escrito si planeamos comenzar actividades de exportación, si dichas actividades no forman parte de nuestros negocios actuales.
- 3. En todo caso, aceptamos indemnizar a Ingram Micro y/o sus afiliadas y a mantenerlas indemnes en caso de un reclamo contra Ingram Micro o alguna de sus compañías afiliadas por violación de las reglamentaciones de control de exportación dictadas por el gobierno local o de los Estados Unidos de América a países, compañías o para fines en violación de cualquier reglamentación de control de exportación dictada por la legislación del gobierno local o de los Estados Unidos de América.
- 4. Aceptamos notificar inmediatamente a Ingram Micro de cualquier cambio en la titularidad de nuestra empresa o cualquier otro cambio relevante en el área de administración/finanzas de nuestra empresa, según se establece en el presente, por correo certificado a Ingram Micro Latin America, 2100 NW 88th Court, Miami, Florida 33172. Estados Unidos de América.
- 5. Todas las ventas de productos y servicios de Ingram Micro Latin America al solicitante estarán sujetas a los Términos y Condiciones estándar de Ingram Micro, Latin America, y según se modifiquen, de tiempo en tiempo, sin aviso previo por escrito, a criterio de Ingram Micro, los cuales se incorporan mediante el presente documento y se encuentran localizados en el sitio web de Ingram Micro en: http://www.ingrammicro.com/visitor/potentialreseller/legalstc.pdf
- 6. La compañía nombrada anteriormente es reseller de hardware/software de computación.
- 7. Hemos leído, comprendemos y aceptamos la Información de Cumplimiento de las Normas de Comercio, que aquí se adjunta.
- 8. Hemos leído, y comprendemos los Términos y Condiciones de estándar de Latinoamérica que se encuentran en el sitio web de Ingram Micro, en: http://www.ingrammicro.com/visitor/potentialreseller/legalstc.pdf y que al presentar un pedido expresamente declaramos nuestra aceptación a los Términos y Condiciones Estándar vigentes al momento del pedido.
- 9. Aceptamos los términos de pago que la División de Latinoamérica de Ingram Micro establece, y sus modificaciones, según se puedan realizar de tiempo en tiempo, sin previo aviso escrito y a criterio de Ingram Micro, los cuales se adjuntan al presente.
- 10. Soy el representante autorizado para celebrar este Acuerdo.

Nombre de la Compañía	
Firma del Funcionario de la Compañía	Escriba en imprenta el Nombre del Funcionario de la Compañía
Cargo del Funcionario de la Compañía	Fecha

Le agradecemos el interés demostrado en Ingram Micro, Latin America y nos complacerá trabajar con usted.



Ingram Micro Inc., Latin America ATTN: HEINER CHINCHILLA, NEW ACCOUNTS DEPT. 2100 NW 88<sup>th</sup> Court Miami, FL 33172

Teléfono: 305-591-5349 / Fax: 305-994-7964 Fax: 305-921-6029

http://www.mi.ingrammicro.com

Latin American Division - Solicitud del Reseller

Ingram Micro Inc. Página 6 de 6 LAresellerAPP.doc Fecha de Revisión: 10/31/2003