

3COMMUNICATIONS

Een kwartaaluitgave van Ingram Micro en 3Com met in deze uitgave o.a.:



3COM SLAAT NIEUWE WEG IN 3COM SLAAT NIEUWE WEG IN

Met de 3Communications informeert Ingram Micro u ieder kwartaal over de nieuwtjes en wetenswaardigheden met betrekking tot 3Com. In deze derde uitgave leest u onder andere over de verandering van het logo en de achterliggende reden daarvan. Tevens wordt er ingegaan op de programma's die nu lopen bij 3Com. Het eerste programma is het focus programma, een eenvoudig programma dat geënt is op het streven om onze strategie gericht af te stemmen op de kernmarkten in enterprise networking, ons bedrijfsprofiel aan te passen aan snelgroeiende en lucratieve technologieën en de operaties te vereenvoudigen door de communicatie met het Channel-netwerk te verbeteren. Het andere programma is het nieuwe Trade Up programma. Dit biedt klanten, die de grenzen van het bestaande netwerk bereikt hebben, de mogelijkheid om gebruik te maken van de nieuwste technologie terwijl de waarde van reeds gedane investeringen bewaard blijft. Het kan niet eenvoudiger! In deze 3Communications vindt u meer informatie. Daarnaast gaan we in deze uitgave in op Wireless Networking (AirConnect), web applicaties en Gigabit Ethernet.

3Com slaat nieuwe weg in

Wij zien vandaag technologieën en mogelijkheden die zich in een hoog tempo opvolgen en een gebruiker die zich snel aanpast aan deze ontwikkelingen. En die gebruiker vraagt naar meer. Wij zien een enorme behoefte aan producten die eenvoudig te installeren zijn, maximale bandbreedte bieden en via standaard Webrowsers te beheren zijn. Ook groeit dagelijks de behoefte aan een transparante markt; aan openheid en duidelijkheid.

3Com is van oudsher een groot voorstander van radicale eenvoud, zowel in producten als in aanpak. 3Com staat bekend als voortrekker van veranderingen in netwerk technologieën. Eind maart heeft 3Com dan ook aangekondigd om haar focus te leggen op marktsegmenten met een hoge groeiverwachting en op innovatieve technologieën en producten. Het uiteindelijke doel is netwerken radicaal eenvoudig te maken voor gebruikers.

Om de gekozen focus te benadrukken en uit te stralen heeft 3Com een nieuw logo aangenomen. Het nieuwe logo staat voor betrouwbaarheid en innovatie en is nog eenvoudiger geworden. Hierdoor laat 3Com haar overtuiging zien om haar producten en organisatie nog eenvoudiger te maken.

In het nieuwe logo herkent u twee verbonden ringen en een derde ring die verbonden kan worden. Networking in de tijd van de Internetrevolutie heeft alles te maken met het overschrijden van grenzen en het verbinden van organisaties. 3Com biedt betrouwbare, eenvoudige oplossingen voor complexe, constant veranderende netwerken en netwerkbehoeften.

Het is een dynamisch symbool. Het stimuleert nieuwe ideeën en het creëren van een dialoog. Dat is de essentie van toegankelijk en betrokken zijn.



3COM'S E-NETWORK APPLIANCES 3COM'S E-NETWORK APPLIANCES

Niemand zal ontkennen dat het Web steeds belangrijker wordt in ons dagelijks leven, zowel zakelijk als privé. Het wekt dan ook geen verwondering dat de Internetgebruiker steeds hogere eisen gaat stellen als hij aan het browsen is.

De belangrijkste eisen zijn:

- Veiligheid: natuurlijk wil de eigenaar van de site graag dat u op zijn site kan komen, maar niet op de rest van zijn netwerk. Daarnaast wil de Internet gebruiker zijn persoonlijke werkplek afschermen tegen de buitenwereld.
- Bereikbaarheid: als een site niet toegankelijk is, is dat zowel voor de consument als de eigenaar van de site een probleem.
- Snelheid: als een site wel toegankelijk, maar heel traag is, levert dat veel irritatie op. Niet bereikbaar betekent geen e-business.

Deze drie aspecten zijn de meest belangrijke op dit moment. 3Com is bezig een aantal producten te ontwikkelen in het populair en beproefde SuperStack II formaat - die aan deze e-business eisen voldoen.

In het kader van bovengenoemde 'veiligheid', heeft 3Com in haar portfolio het OfficeConnect FireWall product. Dit product kan gebruikt worden om zowel het inkomende als het uitgaande (Web)verkeer te monitoren en eventueel te beperken. Zo kunt u bijvoorbeeld zorgen dat uw medewerkers bepaalde Websites niet kunnen bezoeken. Ook is

er een versie met een additionele LAN poort waarop uw Webserver aangesloten kan worden. Op deze wijze ontstaat er een gedemilitariseerde zone (DMZ). Uw Webserver bevindt zich als het ware in een stukje niemandsland tussen de router die u met Internet en uw lokale netwerk verbindt. Klanten komen dus wel op uw Webserver maar niet op uw netwerk.

Snelheid en bereikbaarheid zijn nauw met elkaar verbonden. Bereikbaarheid betekent minimaal twee Webserver's; als er één uitvalt draait de ander gewoon verder. Uiteraard zien deze twee servers er voor de buitenwereld als één server uit. Dit betekent ook dat, als er een zoekopdracht binnenkomt, deze gestuurd wordt naar de Webserver die het minst druk is. Dit heet "load-balancing". 3Com is bezig een load-balancer te maken die dit soort taken als stand-alone device kan vervullen.

Bij snelheid speelt het begrip "caching" een rol. De Webcache slaat de pagina's van de meest bezochte sites op. Dit betekent dus dat - als er weer een verzoek voor één van deze sites binnenkomt - de Webpagina niet via het Internet geladen hoeft te worden. Dus - sneller beschikbaar en geen additionele belasting van de WAN-verbinding. Zo'n Webcache komt ook in het SuperStack II formaat beschikbaar. Dit zijn slechts drie voorbeelden van e-Network Appliances die 3Com aan haar productportfolio gaat toevoegen. Gezien de populariteit van het Web zullen er ongetwijfeld meerdere volgen.



Connectiviteit wanneer en waar het nodig is 3COM INTRODUCEERT AIRCONNECT: 11 MBPS WIRELESS LAN

De beroepsbevolking wordt steeds mobieler. Maar liefst een derde van alle werknemers zit minstens een kwart van de tijd niet aan zijn bureau. Tegelijkertijd wordt het steeds belangrijker om voortdurend toegang te hebben tot e-mail, Internet en intranet. Daarom zijn draadloze LAN's één van de meeste gevraagde technologieën voor computernetwerken sinds de komst van Ethernet.

Installeer een 3Com AirConnect wireless LAN bij uw klanten en ze krijgen snel en gemakkelijk toegang tot net-

werkapplicaties en services, overal en altijd. Nu kunnen uw klanten:

- De arbeidsproductiviteit verhogen door middel van netwerktoegang in vergaderzalen, filialen en instructieruimtes.
- Eenvoudig netwerktoegang leveren in voorheen moeilijk aan te sluiten ruimtes, zoals steriele kamers of aangesloten constructies.
- Tijd en geld besparen, omdat het niet meer nodig is om nieuwe kabels aan te leggen en apparatuur opnieuw te configureren wanneer deze wordt verplaatst.

Lees verder op pagina 2

Arjan Veenboer, Reseller Manager 3Com Benelux introduceert 'Focus', een nieuw en verbluffend eenvoudig Channel-programma.

Focus maakt het makkelijker om zaken te doen met 's werelds grootste leverancier van netwerkoplossingen voor kleine en middelgrote bedrijven. 3Com bedient deze bedrijven en vestigingen van grotere ondernemingen met maximaal 2500 medewerkers, waarbij 3Com voortdurend nieuwe manieren zoekt om de klant centraal te plaatsen. Met behulp van Web-georiënteerde technologieën trekt 3Com nieuwe lijnen tussen zichzelf en u, onze Channel Partners, om samen slagvaardiger en marktgericht te kunnen opereren en beter inzicht te krijgen in de behoeften van de klant.

3Com's Focus programma is erop gericht nieuwe waarden en tools te ontwikkelen die onze Channel Partners in staat stellen effectiever zaken te doen. De Focus Points, de kernpunten van het programma, zijn geënt op het streven om onze strategie gericht af te stemmen op de kernmarkten in enterprise networking, ons bedrijfsprofiel aan te passen aan snelgroeiende en lucratieve technologieën en onze operaties te vereenvoudigen door de communicatie met het Channel-netwerk te verbeteren.

Hieronder vindt u de Focus Points waarmee we onze samenwerking vernieuwd inhoud kunnen geven.

Een nieuw channel-model

Universele antwoorden bestaan er niet meer in de hedendaagse klantenservice. Focus is gebaseerd op een 3-lagen structuur die een customer-service-oplossing biedt die aansluit bij de specifieke behoeften van vrijwel elke partner. Of u nu een Bronze, Silver of Gold 3Com Partner bent, u profiteert altijd van nieuwe Web-georiënteerde tools en trainingsprogramma's op maat, met support van focalpoint, onze nieuwe, regionale callcenters. Silver en Gold Partners beschikken bovendien over extra privileges, zoals persoonlijk contact met aangewezen 3Com Partner-

vertegenwoordigers. De nieuwe structuur maakt het voor elke reseller mogelijk de Silver of Gold status te bereiken, aangezien kwalificatie niet gebaseerd is op aantallen medewerkers, maar op sales-performance. Met Focus helpen we u het maximale rendement te halen uit de kansen die e-commerce biedt.

Focalpoint callcenters

Met behulp van een miljoeneninvestering heeft 3Com een nieuwe manier van werken ontwikkeld, uitmondend in de introductie van focalpoint: een nieuw pan-Europees callcenter-initiatief. De regionale Callcenters vormen de kern van het Focus programma en stellen de klant centraal, wat zich vertaalt in snelle respons bij klantenvragen en e-commerce services, waarbij de resulterende sales-leads naar onze Channel Partners worden doorgevoerd. U zult de "radicale eenvoud" van deze nieuwe opzet ervaren als we onze operaties stroomlijnen op basis van de schaalvoordelen die voortvloeien uit de op Europese leest geschoeide service-activiteiten.

E-tools

Een nieuwe reeks krachtige, Web-georiënteerde tools verzekert u van de support die u nodig hebt - op slechts een muisklik afstand. Vergelijk 3Com's Web-georiënteerde automatische Trade Up tool met concurrerende programma's en u zult versteld staan van het brede assortiment inruilbare producten. Het nieuwe en verder uitgebreide 3Com Trade Up programma stelt u als Partner in staat scherpere prijzen te offeren dan ooit tevoren, zodat er ook online nog meer zaken kunnen worden gedaan. De Trade Up tool kan worden gebruikt met producten van 3Com en derden voor aanschaf van een breed scala nieuwe 3Com netwerkoplossingen. E-Connect is een real-time online tool die 3Com Field Sales helpt om proactiever te communiceren met onze Channel Partners. Met het e-Connect programma kan 3Com Channel Partners helpen om geautomatiseerde system-to-system e-commerce te implementeren (EDI, RosettaNet XML en FTP). De nieuwe Partner Locator site brengt meer klandizie aan door

eindgebruikers in staat te stellen contact op te nemen met de dichtstbijzijnde geautoriseerde 3Com Partner.

'In Focus' incentive-programma

In Focus is een gestructureerd incentive-programma, ontwikkeld om succes op zowel individuele basis als op bedrijfsniveau te belonen. De extra punten die Channel Sales-medewerkers kunnen claimen zorgen ook voor extra puntenbijstelling op bedrijfsniveau. De persoonlijke beloning omvat een royale keuze uit onder meer waardebonnen, elektrische apparaten en vrijetijdsartikelen, terwijl de beloning op bedrijfsniveau bestaat uit trainingen en ontwikkeling van marketingvaardigheden, wat de algehele bedrijfsperformance ten goede zal komen. Het programma is in juni in Engeland getest, met plannen voor een Europese roll-out later in de zomer.

Opleiding en training

3Com's flexibele online en klassikale opleidingsprogramma's bieden twee certificeringsniveaus voor zowel sales als pre-sales functies. Via deelname aan online Partners3 training en Webgestuurde tests kunnen Partners kosten besparen, doordat ze tijdens kantooruren geen dure salesmensen op cursus of examen hoeven te sturen. Silver en Gold Partners komen in aanmerking voor uitgebreide Partners3 training, terwijl Gold Partners ook nog kunnen participeren in 3Com University, een intensiever opleidingsprogramma.

Marketingtools en Communicatie

Focus concentreert zich op de manier waarop we met onze Channel Partners communiceren. Het principe van 'radicale eenvoud' speelt ook in dit aspect van onze business, dus we blijven onze inspanningen stroomlijnen, zodat we u tijdig kunnen informeren over relevante ontwikkelingen en nieuwsfeiten, afgestemd op uw bedrijfsbehoeften.

Tot onze belangrijkste support-producten behoren verbeterde marketing- en nieuwe lead-ontwikkelingstools. Er

komen nieuwe on-line reclamecampagnes en direct-mail-catalogi die u helpen de kracht van het nieuwe 3Com optimaal te communiceren. We introduceren ook een nieuw initiatief, het Channel Forum, dat dialoog en feedback met onze partners stimuleert.



Vervolg van pagina 1

Met snelheden van maximaal 11Mbps maakt de op internationale standaardnormen gebaseerde AirConnect van 3Com een eenvoudig toe te passen draadloos netwerk tot werkelijkheid. AirConnect biedt het meest eenvoudige, betrouwbare en hanteerbare draadloze LAN. Dynamische toewijzing van bandbreedte en de roaming functies zorgen voor optimale prestaties. De meegeleverde Site Survey Utility software en de PowerBASE-T aansluitingen maken installatie erg simpel en dankzij SNMP en Web-based management is integratie in het netwerk van uw klant zeer eenvoudig. Experts voorspellen dat rond 2004 draadloze LAN's een marktwaarde van 11 miljard dollar zullen vertegenwoordigen met 14 miljoen aansluitingen wereldwijd.

Mis deze kans dus niet en haal uw voordeel uit deze fantastische uitvinding op netwerkgebied! Bel 3Com op 0800 0224819 en bestel vandaag nog zeer voordelig een AirConnect startpakket*, tijdelijk voor \$1100 of vraag een AirConnect informatiepakket aan. Ook krijgt u bij elke bestelling van een AirConnect startpakket gratis 2 toegangkaartjes voor het 3Com Stars Challenge Race Event in Zolder op 20 Augustus 2000**.

Het zeer voordelige AirConnect startpakket bestaat uit 1 Access Point en 3 PC Cards. U krijgt op deze manier de kans om zelf de voordelen van dit product te ontdekken, u kunt het natuurlijk ook gebruiken voor demonstraties in uw bedrijf of om uw werknemers er mee te leren omgaan.

Bron: Cahners In-Stat Group, 'Enterprise Wireless LAN Market Analysis', januari 2000
Bron: Cahners In-Stat, 2000

*Per partner maximaal één AirConnect startpakket met korting verkrijgbaar. U kunt uw aanvraag tot uiterlijk 31-8-00 indienen.

**Kaartjes voor het 3Com Stars Challenge Race Event verkrijgbaar zolang de voorraad strekt. Actiecode AC1007.

Voor meer informatie zie http://pa.3com.com/eur/eursecdocs.nsf/09/airconnect_VSK_nl

Vraag niet hoe het kan, maar profiteer er van.

DIT KOMT NOOIT MEER TERUG!

De volgende actie advertenties zijn geldig tot en met 31 augustus 2000. Bel voor meer informatie over de volgende producten met uw Ingram Micro Account Team.

Gratis service pack
RAS 1500 ISDN BRI S/T
CARD + SERVICE
Art. nr. 3823262
Lev. code 3C42180

Gratis service pack
SUPERSTACK II 3300 24P
+ SERVICE
Art. nr. 3822868
Lev. code 3C16980

Modems in de mix; 4 halen, 3 betalen
OFFICECONNECT LAN
MODEM 56K (DUAL)
Art. nr. 3824594
Lev. code 3C888-ME

5 halen, 4 betalen
OFFICECONNECT 10/100 MBPS
SWITCH 8P
Art. nr. 3824029
Lev. code 3C16734A

Tot eind augustus een lagere prijs
SUPERSTACK II SWITCH
3300 XM 24P
Art. nr. 3824081
Lev. code 3C16985

OFFICECONNECT LAN
MODEM ISDN
Art. nr. 3823941
Lev. code 3C891A



TRADE UP PROGRAMMA

3Com heeft recentelijk het nieuwe Trade Up programma geannonceerd. Dit programma biedt klanten die de grenzen van het bestaande netwerk bereikt hebben, de mogelijkheid om gebruik te maken van de nieuwste technologie terwijl de waarde van reeds gedane investeringen bewaard blijft. Het kan niet eenvoudiger!

3Com partners kunnen via een eenvoudige Webtool, gebruik maken dit programma. Hiermee laat 3Com zien dat ze de samenwerking met partners serieus meent; alleen 3Com partners krijgen de calculatie te zien, terwijl eindgebruikers maar een deel van de informatie kunnen bekijken. Mocht een eindgebruiker zelf een Trade Up aanvraag invullen op de Website, dan wordt hij automatisch gedwongen een keuze te maken voor de 3Com partner met wie hij wil samenwerken.

3Com wil de bestaande apparatuur niet terug hebben, maar vraagt een verklaring (Letter of Destruction) waarin de eindgebruiker bevestigt de oude apparatuur binnen 60 dagen na aflevering van de nieuwe producten uit het productienetwerk te halen. 3Com zal dit willekeurig controleren.

Hoe gaat een Trade Up aanvraag in zijn werk?

1. Surf naar www.3contact.com/partners/login.cfm?appname=tradeup.
2. Vul de lijst met producten in die worden ingeruild.
3. Vul de lijst met producten in die worden aangekocht.
- 4a. Vul de eindgebruiker en projectdetails in.
- 4b. Verwijder of pas de ingevulde gegevens eventueel aan.
5. U krijgt een unieke referentie, inclusief het inruilbedrag; hiermee kunt u een voorstel uitbrengen aan uw klant. Het bedrag dat wordt bevestigd is de netto waarde die 3Com crediteert aan de distributeur.
6. Registreer de order op de Website, druk de Letter of Destruction af en laat deze ondertekenen door de klant. Tijdens deze stap wordt u ook gevraagd om een distributeur te kiezen. Deze distributeur wordt via een e-mail op de hoogte gesteld van de Trade Up details.
7. Om het Trade Up bedrag uitgekeerd te krijgen, stuurt u de inkooporder naar uw distributeur, inclusief een afdruk van de Trade Up details en een getekende Letter of Destruction.

Indien na 30 dagen geen order is bevestigd zal de Trade Up automatisch vervallen.

Tot slot nog een paar opmerkingen:

- Er kunnen zowel 3Com producten als producten van andere merken worden ingeruild.
- Alleen hubs & switches die SNMP managable zijn kunnen worden ingeruild.
- In tegenstelling tot eerdere 3Com Trade Up programma's is dit een lang lopend programma.
- Toegang voor 3Com partners via: www.3contact.com/partners/login.cfm?appname=tradeup. Indien u nog geen password heeft kunt u deze hier aanvragen.
- Toegang voor eindgebruikers via: <http://www.3contact.com/eu/tradeup/>
- Momenteel is de Website engelstalig.

SNEL, SNELLER, SNELST MET GIGABIT! SNEL, SNELLER, SNELST MET GIGABIT!

De behoefte aan bandbreedte in LAN's lijkt almaar toe te nemen. Snellere servers, meer opslagcapaciteit, complexere bestanden en toepassingen hebben als gevolg dat 100 Megabit bandbreedte op kritische plekken binnen het netwerk niet meer toereikend is. Het toepassen van Gigabit als backbone technologie komt dan ook steeds vaker voor. Was Gigabit voorheen nog behoorlijk kostbaar en afhankelijk van glasvezelbekabeling, met de komst van de 1000Base-T standaard zijn deze obstakels weggenomen. Marktanalisten verwachten dan ook dat de backbones van LAN's en de connecties naar servers binnen afzienbare tijd gebaseerd zullen zijn op 1000Base-T. Gigabit over glasvezel (1000Base-X) zal dan toegepast worden in omgevingen waar afstanden overbrugd moeten worden van meer dan 100 meter.

3Com heeft als eerste leverancier een volledig 1000Base-T productaanbod, bestaande uit een backbone switch (3Com SuperStack II Switch 9100), een module voor de succesvolle SuperStack II switches 1100/3300 (SuperStack II

Switch 1000BASE-T Module) en op korte termijn een 1000Base-T server netwerkinterface. Daarnaast zijn er al geruime tijd een groot aantal producten welke 1000Base-X ondersteunen zoals de SuperStack II Switch 9300 en de 1000BASE-SX en LX Modules voor de SuperStack Switch 1100/3300. Tevens is er een 1000Base-X server netwerkinterface beschikbaar, de Gigabit EtherLink Server NIC (3C985B-SX).

Om u en uw klanten voordelig kennis te laten maken met Gigabit Ethernet heeft 3Com een speciale aanbieding:

Bij aankoop van twee SuperStack II 3300 Switches (3C16980) kunt u kosteloos een Gigabit over koper module (3C16978) en Matrix Cable (3C16965) ontvangen. U dient dit wel aan te geven op de bestelling. Dit aanbod is geldig tot 31 augustus 2000.

Voor meer informatie over 3Com's Gigabit Ethernet oplossingen: http://www.3com.com/technology/gigabit/gigabit_products/index.html

3COM AGENDA

Dinsdag 26 september 2000

Seminar *Network Management*

Dinsdag 24 oktober 2000

Workshop *Network Management*



Deze seminars en workshops worden intern bij Ingram Micro georganiseerd. Er is slechts een beperkt aantal plaatsen beschikbaar, schrijf dus snel in! Deelname aan deze workshops en seminars is gratis voor Ingram Micro resellers. Voor meer informatie en voor inschrijvingen kunt u bellen naar Frank van den Heuvel, Product Marketing Manager, ext. nr. 4420.

3COM BRENGT GIGABIT ETHERNET OPLOSSINGEN BINNEN HANDBEREIK MET DE NIEUWE GENERATIE SUPERSTACK 3300



Bent u ook van mening dat Gigabit Ethernet de oplossing is voor de netwerkproblemen die uw klanten ervaren; traagheid, verlies van data. Maar denkt u dat Gigabit Ethernet nog een complexe materie is, die alleen ontwikkeld is voor de hele grote ondernemingen, dan biedt 3Com u nu de mogelijkheid om uw klant te helpen. 3Com annonceert namelijk de nieuwe generatie van de zeer succesvolle SuperStack II Switch 3300. Opvolgers die zo uit de doos geïnstalleerd kunnen worden. Dus geen complexe installatie en configuratie handelingen meer die gedaan moeten worden, maar daadwerkelijk Plug & Play. Of het nu gaat om de 10/100 switches met of zonder Gigabit Ethernet aansluiting, Radical Simplicity is het motto, tegen de laagste prijs per poort in de markt. Functies, als stackability, resiliënt links en trunking, die de SuperStack II Switches 3300 zo succes-

vol hebben gemaakt zullen ook bij de nieuwe switches gebruikt kunnen worden. Hiermee wordt gegarandeerd dat uw eerdere investeringen in SuperStack II Switches 1100 en 3300 hun waarde blijven behouden.

Allereerst is de SuperStack II Switch 3300XM vernieuwd. Deze is, in plaats van 1.5 HE, 1 HE geworden. Het voordeel hiervan is dat hij minder ruimte inneemt in een patchkast. Deze vaste configuratie beschikt over 24 10/100 autosensing Ethernet poorten en één matrix poort (voor de integratie in een stack van nieuwe SuperStack II Switches 3300, maar ook voor het aansluiten op een stack van bestaande SuperStack II Switches 1100 en 3300).

Nieuw is de SuperStack II Switch 3300TM. Deze vaste configuratie beschikt naast de 24 autosensing

10/100 Ethernet poorten en een matrix poort, over één 1000Base-T poort. Deze switch is simpel aan te sluiten op de huidige UTP Cat. 5 bekabeling en maakt Gigabit Ethernet dus echt toegankelijk voor alle netwerkgebruikers.

Daarnaast is er de SuperStack II Switch 3300SM. Een vaste configuratie bestaande uit 24 autosensing 10/100 Ethernet poorten, een matrix poort en een 1000Base-SX poort. Bent u dus op zoek naar een oplossing waarbij een grotere afstand overbrugd moet gaan worden en waarbij performance belangrijk is, dan biedt deze switch u de Plug & Play oplossing.

Dient u meerdere units met elkaar in een stack te plaatsen dan kunt u gebruik maken van de nieuwe SuperStack II Switch 3300MM. Deze 24 poorts 10/100 autosensing switch

wordt uitgeleverd met 3 ingebouwde matrix poorten.

Op deze nieuwe SuperStack II Switches 3300 heeft u nu recht op levenslange garantie, ook op de voeding en de ventilator. Gedurende de eerste vijf jaar kunt u tevens een Advance Hardware Replacement aanvragen, waarbij gedurende het eerste jaar na aanschaf het vervangende product binnen één werkdag afgeleverd wordt. De volgende vier jaar wordt het vervangende product gegarandeerd binnen vijf werkdagen afgeleverd. Gedurende de eerste 12 maanden na aanschaf heeft u ook nog recht op GRATIS telefonische support (gedurende kantooruren). Het enige dat u hiervoor moet doen is het product, binnen 30 dagen na aanschaf registreren op de 3Com website.





3Com AirConnect

Unplug & Play.

AirConnect van 3Com is de oplossing voor draadloze netwerken. U verkrijgt toegang tot e-mail, Internet en alle applicaties en randapparatuur. Net als bij een gewoon netwerk. Snel, betrouwbaar en eenvoudig.



Een AirConnect netwerk biedt iedereen met een notebook optimale bewegingsvrijheid. Om twee deuren verderop te vergaderen. Maar ook om snel over een netwerkverbinding in een andere vestiging te beschikken.

Is het gebruik al eenvoudig, dankzij de unieke tools voor installatie, beheer en diagnose is ook het opzetten en onderhouden van een draadloos AirConnect netwerk werkelijk een fluitje van een cent.

Wilt u meer weten over het nieuwe, complete, 11 Mbit snelle AirConnect systeem? Bezoek dan www.3com.nl voor alle details.

3Com Benelux – Planetenbaan 118, 3606 AK Maarssen
tel. 0346-58 62 11, fax 0346-58 62 22, www.3com.nl



©2000 3Com Corporation. Alle rechten voorbehouden. 3Com, het 3Com logo en AirConnect zijn gedeponeerde handelsmerken van 3Com Corporation.