

Lönsamma licensaffärer med Ingram Micro!

Programvaruförsäljning handlar idag i många fall om försäljning av licenser. Det är en betydande andel av programvaruförsäljningen för både programtillverkare, distributörer och återförsäljare. Affärsmöjligheterna är fantastiska och fördelarna är många, såsom:

- Det underlättar kontrollen av antalet programvarulicenser
- Långsiktigt är det mer kostnadseffektivt
- Enkel administration och snabb fakturering
- Ingen lagerhållning dvs. inga lagerkostnader

Vi satsar på licensförsäljning genom att erbjuda er bla. säljstöd, arrangemang av seminarier och kundbesök.

Våra licenssäljare genomgår regelbundet utbildning hos leverantörerna och finns tillgängliga för era frågor på tfn 08-477 15 03, mån - fre mellan kl 8:30 -17:00, eller via e-post till licens@ingrammicro.se

Microsoft Open Business/Volume

Open Business, eller NL (No Level) är avsedd för små och medelstora företag. Man behöver endast beställa 5 licenser för att få rabatt i den lägsta nivån, NL.

Nivå C är tänkt för företag som behöver flera licenser, vilket i sin tur ger högre rabatter.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52 alt. genom

Click2License: <http://se.ingrammicro.com/corporate/corporate.jsp>

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open License (MOL)
Avtalstyp	Initialköp
Avtalstid	2 år
Ingångsnivå	5 licenser
Tilläggsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Ja i NL, nivå C poolberoende
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Tillval
Support	Nej
Nivåer	NL = 5 licenser – 149 poäng
	B = 150+ poäng endast skola
	C = 500+ poäng
Skollicens	Ja (EDU/AE i NL el. B nivå)
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer
Media	Beställs separat
Slutkundsweb	https://eopen.microsoft.com/sv

Microsoft Open Value Subscription (OVS)

Microsoft Open Value Subscription är alternativet för företag med minst 5 datorer och som ger dina kunder en möjlighet att prenumerera på sina licenser istället för att köpa dem.

OVS består av fem olika komponenter och dessa utgör den så kallade Plattformen.

- Microsoft Office Professional alt Office Small Business
- Microsoft Core Cal (Windows, Exchange, Sharepoint och SMS Cal) alt Microsoft SBS Cal
- Windows XP Pro Upg

Fördelarna med att teckna OVS är bland annat sänkta ägandekostnader, tillgång till de senaste programreleaserna och mindre risk för licensbrott. OVS ger företaget flexibilitet när det gäller att välja operativsystem och andra produkter, och då du inte behöver hålla reda på eller rapportera vilken version av produkterna som används.

Årsavgiften, en avgift som betalas en gång/år, baseras på hur många datorer man rapporterat att det finns på företaget. Eventuella tillskott till antalet datorer rapporteras till Microsoft 1 gång/år. Tilläggsbeställningar ska rapporteras samma månad produkten installeras.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value Subscription (OVS)
Avtalstyp	Sitelicense
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 licenser
Tilläggsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Ja
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår, du erhåller alla nya programreleaser som Microsoft släpper under avtalstiden.
Nivåer	NL = 5 – 249 datorer C = 250+ datorer
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundwebb	https://licensing.microsoft.com

Microsoft Open Value Company Wide (OVCW)

Microsoft Open Value Company Wide avtal är ett avtal avsett för företag, med minst 5 datorer, som vill standardisera sin programvaruplattform inom Windows XP Pro uppgradering, Office 2003 Pro, Office SB eller Core CAL. Med OVCW standardiserar du dessa produkter i hela företaget.

OVCW är det perfekta avtalet för dig som vill äga dina licenser. Du får den bästa programvaran och rätt att använda den permanent, det vill säga så länge du vill - samtidigt som du sprider kostnaden jämt över avtalstiden.

Software Assurance ingår som standard. Det innebär att du har rätt att använda nya produktversioner när de lanseras under den tid som licensavtalet varar. Du har också rätt att när som helst göra en nedgradering, det vill säga använda tidigare produktversioner. Denna rättighet kvarstår även efter licensperiodens slut.

Fördelarna med OVCW är många, bland annat en enklare licenshantering med fast årsavgift, årsvis beställning som bygger på antal klienter och licenser för valt språk.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

På vår hemsida <http://www.ingrammicro.se/licens> hittar du avtalen för nerladdning.

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value Company Wide (OVCW)
Avtalstyp	Sitelicens
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 datorer
Tilläggsbeställningar	Ja, vid uttag av nya maskiner eller nya produkter
Blanda produkter	Tillägg
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår
Support	Ingår
Nivåer	NL = 5 – 249 datorer C = 250+ datorer
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundwebb	https://licensing.microsoft.com

Microsoft Open Value (OV)

Microsoft Open Value avtal är ett avtal avsett för företag som vill köpa minst 5 licenser.

OV är det perfekta avtalet för dig som vill äga dina licenser. Du får den bästa programvaran och rätt att använda den permanent, det vill säga så länge du vill - samtidigt som du sprider kostnaden jämt över avtalstiden.

Software Assurance ingår som standard. Det innebär att du har rätt att använda nya produktversioner när de lanseras under den tid som licensavtalet varar. Du har också rätt att när som helst göra en nedgradering, det vill säga använda tidigare produktversioner. Denna rättighet kvarstår även efter licensperiodens slut.

Fördelarna med OV är många, bland annat en enklare licenshantering med fast årsavgift, årsvis beställning som bygger på antal klienter och licenser för valt språk.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

På vår hemsida <http://www.ingrammicro.se/licens> hittar du avtalen för nerladdning.

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value (OV)
Avtalstyp	Volume Initialköp
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 datorer
Tilläggsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Tillägg
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår
Support	Ingår
Nivå	NL = 5+ licenser
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundswweb	https://licensing.microsoft.com

Office System 2003 Edition Comparison

Microsoft Office Professional Edition 2003	Microsoft Office Small Business Edition 2003	Microsoft Office Standard Edition 2003	Microsoft Office Student and Teacher Edition 2003	Microsoft Office Basic Edition 2003 endast oem
Word 2003	Word 2003	Word 2003	Word 2003	Word 2003
Excel 2003	Excel 2003	Excel 2003	Excel 2003	Excel 2003
Outlook 2003	Outlook 2003	Outlook 2003	Outlook 2003	Outlook 2003
Powerpoint 2003	Powerpoint 2003	Powerpoint 2003	Powerpoint 2003	
Access 2003				
Publisher 2003	Publisher 2003			
Outlook 2003 with Business Contact Manager	Outlook 2003 with Business Contact Manager			
This edition includes additional support for Extensible Markup Language (XML) and information rights management (IRM) content creation and authoring.				
Note InfoPath 2003 is included in Microsoft Office Professional Enterprise Edition 2003, which is available through Microsoft volume licensing programs.				

Symantec Value Program (VLP)

VLP är ett certifikatbaserat program, inga avtal behöver skrivas på. Kunden köper endast media och de antal licenser som de behöver. Valuelicenscertifikatet som utfärdas av Symantec innebär att slutkunden är auktoriserad att kopiera mediat x-antal gånger.

Alternativ av licenser:

Full licens	Ny installation
Uppgraderingslicens	En tidigare version av produkten installerad och maintenance har utgått.(60 dagar efter att maintenance utgått). En konkurrentprodukt.
Size cross grade licens	När en kund redan har produkten installerad men önskar att uppgradera antal noder inom samma familj (tex från 25 anv till 100 anv)
Funktion cross grade licens	När en kund går från en Symantec produkt till en mer komplex produkt inom samma produktfamilj. Tex Symantec Enterprise Firewall till Symantec Enterprise Firewall med VPN.
Gold Maintenance licens	Uppgraderingsskydd (Upgrade Insurance) och Gold Teknisk Support. Gäller för en bestämd tidsperiod.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52 alt. genom

Click2License: <http://se.ingrammicro.com/corporate/corporate.jsp>

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Symantec
Licensprogram	VLP
Avtalstyp	Engångsköp
Avtalstid	-
Ingångsnivå	10 st desktop licenser
Tilläggsbeställningar	Nej
Blanda produkter	Ja, i vissa fall kan högre nivå erhållas
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Tillval på vissa produkter, ingår på vissa produkter
Support	Tillval på vissa produkter, ingår på vissa produkter
Nivåer, VLP desktop	A = 10 – 24 licenser
	B = 25 – 49 licenser
	C = 50 – 99 licenser
	D = 100 – 249 licenser
	E = 250 – 499 licenser
	F = 500 – 999 licenser
	G = 1000+ licenser
VLP server	S = 1 – 10 servrar
	A = 10+ servrar
Skollicens	Ja, egna program från 10 licenser
Stako	Ja, eget program från 10 licenser
Vad levereras	E-post med certifikat i pdf-format
Media	Beställes separat
Slutkundweb	-

Adobe Transactional Licensing Program (TLP)

TLP är ett poängbaserat licensprogram som omfattar alla Adobes produkter och vänder sig till företag, skolor och myndigheter. Du samlar poäng för varje licens, uppgradering och uppgraderingsskydd (maintenance) och för att uppnå en högre rabattnivå är det möjligt att blanda produkter.

Fördelarna med TLP är många, tex administrativ kontroll över licenserna via Adobes licensweb, inga avtal behöver skrivas och speciella nivåer för skolor och myndigheter.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Adobe
Licensprogram	TLP
Avtalstyp	Engångsköp
Avtalstid	-
Ingångsnivå	Se nedan
Tilläggsbeställningar	Nej
Blanda produkter	Ja
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Tillägg
Support	Tillägg
Nivåer	TS 1500 – 14 999 poäng
	TT 15 000 + poäng
Skollicens	Ja, från 1 000 poäng
	ES 1 000 – 4 999 poäng
	ET 5 000 + poäng
	Art. nr slutar på ES eller ET
	Samtidig användning via särskilda artiklar
Stako	Ja, från 1 poäng
	Art. nr slutar på BS
Vad levereras	E-post med inloggning till leverantörens web sida
Media	Beställs tillsammans med licens
Slutkundweb	https://www.licensing.adobe.com