

Lönsamma licensaffärer med Ingram Micro!

Programvaruförsäljning handlar idag i många fall om försäljning av licenser. Det är en betydande andel av programvaruförsäljningen för både programtillverkare, distributörer och återförsäljare. Affärsmöjligheterna är fantastiska och fördelarna är många, såsom:

- Det underlättar kontrollen av antalet programvarulicenser.
- Långsiktigt är det mer kostnadseffektivt.
- Enkel administration och snabb fakturering.
- Ingen lagerhållning dvs. inga lagerkostnader.

Vi satsar på licensförsäljning genom att erbjuda er bla. säljstöd, arrangemang av seminarier och kundbesök.

Våra licenssäljare genomgår regelbundet utbildning hos leverantörerna och finns tillgängliga för era frågor på tfn 08-477 15 03, mån - fre mellan kl 8:30 -17:00, eller via e-post till licens@ingrammicro.se

Microsoft Open License

Open Licens är avsedd för små och medelstora företag. Man behöver endast beställa 5 licenser för att få rabatt i den lägsta nivån, NL.

Nivå C är tänkt för företag som behöver flera licenser, vilket i sin tur ger högre rabatter.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52 alt. genom

Click2License: <http://se.ingrammicro.com/corporate/corporate.jsp>

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open License (MOL)
Avtalstyp	Initialköp
Avtalstid	2 år
Ingångsnivå	5 licenser
Tilläggsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Ja i NL, nivå C poolberoende
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Tillval
Support	Nej
Nivåer	NL = 5 licenser – 149 poäng B = 150+ poäng endast skola C = 500+ poäng
Skollicens	Ja (EDU/AE i NL el. B nivå)
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer
Media	Beställs separat
Slutkundswb	https://eopen.microsoft.com/sv

Microsoft Open Value Subscription (OVS)

Microsoft Open Value Subscription är alternativet för företag med minst 5 datorer och som ger dina kunder en möjlighet att prenumerera på sina licenser istället för att köpa dem.

OVS består av fem olika komponenter och dessa utgör den så kallade Plattformen.

- Microsoft Office Professional Plus alt Office Small Business
- Microsoft Core Cal (Windows, Exchange, Sharepoint och SMS Cal) alt Microsoft SBS Cal
- Windows Vista Business Uppg

Fördelarna med att teckna OVS är bland annat sänkta ägandekostnader, tillgång till de senaste programreleaserna och mindre risk för licensbrott. OVS ger företaget flexibilitet när det gäller att välja operativsystem och andra produkter, och då du inte behöver hålla reda på eller rapportera vilken version av produkterna som används.

Årsavgiften, en avgift som betalas en gång/år, baseras på hur många datorer man rapporterat att det finns på företaget. Eventuella tillskott till antalet datorer rapporteras till Microsoft 1 gång/år. Tillägsbeställningar ska rapporteras samma månad produkten installeras.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value Subscription (OVS)
Avtalstyp	Sitelicense
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 licenser
Tillägsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Ja
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår, du erhåller alla nya programreleaser som Microsoft släpper under avtalstiden.
Nivåer	NL = 5 – 249 datorer C = 250+ datorer
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundsweb	https://licensing.microsoft.com

Microsoft Open Value Company Wide (OVCW)

Microsoft Open Value Company Wide avtal är ett avtal avsett för företag, med minst 5 datorer, som vill standardisera sin programvaruplattform inom Windows Vista Business uppgradering, Office 2007 Pro plus, Office SB eller Core CAL. Med OVCW standardiserar du dessa produkter i hela företaget.

OVCW är det perfekta avtalet för dig som vill äga dina licenser. Du får den bästa programvaran och rätt att använda den permanent, det vill säga så länge du vill - samtidigt som du sprider kostnaden jämt över avtalstiden.

Software Assurance ingår som standard. Det innebär att du har rätt att använda nya produktversioner när de lanseras under den tid som licensavtalet varar. Du har också rätt att när som helst göra en nedgradering, det vill säga använda tidigare produktversioner. Denna rättighet kvarstår även efter licensperiodens slut.

Fördelarna med OVCW är många, bland annat en enklare licenshantering med fast årsavgift, årsvis beställning som bygger på antal klienter och licenser för valt språk.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value Company Wide (OVCW)
Avtalstyp	Sitelicens
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 datorer
Tilläggsbeställningar	Ja, vid uttag av nya maskiner eller nya produkter
Blanda produkter	Tillägg
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår
Support	Ingår
Nivåer	NL = 5 – 249 datorer C = 250+ datorer
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundswb	https://licensing.microsoft.com

Microsoft Open Value (OV)

Microsoft Open Value avtal är ett avtal avsett för företag som vill köpa minst 5 licenser.

OV är det perfekta avtalet för dig som vill äga dina licenser. Du får den bästa programvaran och rätt att använda den permanent, det vill säga så länge du vill - samtidigt som du sprider kostnaden jämt över avtalstiden.

Software Assurance ingår som standard. Det innebär att du har rätt att använda nya produktversioner när de lanseras under den tid som licensavtalet varar. Du har också rätt att när som helst göra en nedgradering, det vill säga använda tidigare produktversioner. Denna rättighet kvarstår även efter licensperiodens slut.

Fördelarna med OV är många, bland annat en enklare licenshantering med fast årsavgift, årsvis beställning som bygger på antal klienter och licenser för valt språk.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Microsoft
Licensprogram	Open Value (OV)
Avtalstyp	Volume Initialköp
Avtalstid	3 år
Ingångsnivå	5 datorer
Tilläggsbeställningar	Ja
Blanda produkter	Tillägg
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Ingår
Support	Ingår
Nivå	NL = 5+ licenser
Skollicens	Nej
Stako	Nej
Vad levereras	E-post med avtalsnummer + media
Media	Ingår
Slutkundwebb	https://licensing.microsoft.com

2007 Microsoft Office System Suites Comparison

	Office Home and Student 2007	Office Standard 2007	Office Small Business 2007	Office Professional 2007	Office Ultimate 2007 <i>New!</i>	Office Professional Plus 2007	Office Enterprise 2007 <i>New!</i>
Office Word 2007	✍	✍	✍	✍	✍	✍	✍
Office Excel 2007	✍	✍	✍	✍	✍	✍	✍
Office PowerPoint 2007	✍	✍	✍	✍	✍	✍	✍
Office Publisher 2007			✍	✍	✍	✍	✍
Office Outlook 2007		✍				✍	✍
Office Outlook 2007 with Business Contact Manager			✍	✍	✍		
Office Access 2007				✍	✍	✍	✍
Office OneNote 2007	✍				✍		✍
Office InfoPath 2007					✍	✍	✍
Integrated Enterprise Content Management					✍	✍	✍
Electronic Forms					✍	✍	✍
Advanced Information Rights Management and Policy Capabilities					✍	✍	✍
Office Communicator 2007						✍	✍
Office Groove 2007					✍		✍

Adobe Transactional Licensing Program (TLP)

TLP är ett poängbaserat licensprogram som omfattar alla Adobes produkter och vänder sig till företag, skolor och myndigheter. Du samlar poäng för varje licens, uppgradering och uppgraderingsskydd (maintenance) och för att uppnå en högre rabattnivå är det möjligt att blanda produkter.

Fördelarna med TLP är många, tex administrativ kontroll över licenserna via Adobes licensweb, inga avtal behöver skrivas och speciella nivåer för skolor och myndigheter.

Beställes via:

E-post: licens@ingrammicro.se

Fax: 08-477 15 52

Frågor:

Tfn: 08-477 15 03

Leverantör	Adobe
Licensprogram	TLP
Avtalstyp	Engångsköp
Avtalstid	-
Ingångsnivå	Se nedan
Tilläggsbeställningar	Nej
Blanda produkter	Ja
Samtidiga användare	Nej
Underhåll	Tillägg
Support	Tillägg
Nivåer	TR 1 – 1499 poäng TS 1500 – 14 999 poäng TT 15 000 + poäng Art. nr slutar på TR, TS eller TT
Skollicens	ER 1 – 999 poäng ES 1 000 – 4 999 poäng ET 5 000 + poäng Art. nr slutar på ER, ES eller ET Samtidig användning via särskilda artiklar
Stako	Ja, från 1 poäng Art. nr slutar på BS
Vad levereras	E-post med inloggning till leverantörens web sida
Media	Beställs tillsammans med licens
Slutkundwebb	https://www.licensing.adobe.com